



ANIEME



GENERALITAT
VALENCIANA

ACI.
ARA.

IVACE+i

ASUNTO: CONVOCATORIA ENCUENTROS B2B CANAL CONTRACT MARRUECOS

Sector mueble y hábitat - 24 al 28 de noviembre 2025

ATT: Gerencia / Dpto. Exportación

Valencia, 7 de mayo de 2025

IVACE INTERNACIONAL, en colaboración con ANIEME, organiza unos Encuentros B2B para el sector del mueble y hábitat del 24 al 28 de noviembre en Casablanca (Marruecos). En esta actividad se ofrece la posibilidad de participar a empresas socias de ANIEME, aunque no estén radicadas en la Comunidad Valenciana.

La acción pone el **foco en el canal contract**, en base a las oportunidades existentes en el mercado marroquí en ese ámbito como parte de los planes relacionados con su participación en el Mundial 2030 y los programas de desarrollo previstos por el Gobierno.

La actividad constará de dos partes

- Agenda personalizada de reuniones B2B en las sedes de las empresas marroquíes
- Evento de networking en el Hotel Barceló Casablanca con prescriptores marroquíes

El **objetivo** será identificar **prescriptores (arquitectos, decoradores, interioristas, etc..)** para presentar la oferta de las empresas participantes y favorecer, así, el intercambio de información y el establecimiento de alianzas.

Por qué Marruecos

Marruecos representa un **mercado estratégico** para las empresas exportadoras españolas debido a su **cercanía geográfica**, estabilidad económica relativa y **demanda creciente de productos relacionados con el hábitat y el mueble** especialmente.

Además, los **acuerdos comerciales entre la Unión Europea y Marruecos** facilitan el acceso al mercado, mientras que la **mejora de infraestructuras** y el **crecimiento de su clase media** aumentan las oportunidades de negocio. Esto lo convierte en un destino atractivo para diversificar exportaciones y fortalecer la presencia internacional de las empresas españolas.

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

Vinatea, 22, 1º, 8ª
46001 Valencia (Spain)
T. +34 96 315 31 15
www.anieme.com
www.muebledeespana.com

**ANIEME**GENERALITAT
VALENCIANAACI.
ARA.

IVACE+I

Se trata del **primer destino en África** para el mueble español, situándose en el **7º puesto** del ranking de destinos a nivel mundial, con un **crecimiento de +25,5%** en enero 2025.

El país está desarrollando un ambicioso **plan de infraestructuras y equipamientos** con motivo de su **coorganización del Mundial 2030 junto a España y Portugal**. Marruecos afronta una estrategia integral de modernización, que abarca desde la **construcción y renovación de estadios de primer nivel** hasta la mejora de **redes de transporte, aeropuertos y desarrollo urbano** en decenas de ciudades. Además de las seis sedes principales, Casablanca, Rabat, Marrakech, Agadir, Fez y Tánger, otras ciudades como Tetuán, Uchda y Uarzazat están en la lista de potenciales beneficiadas, y decenas de ciudades más verán mejoras en infraestructuras.

Canal contract en Marruecos

El canal contract experimenta un auge notable impulsado por diversos de sus sectores. Con **46 proyectos hoteleros en curso**, proyectando **6.369 nuevas habitaciones (2023)**, se abre una oportunidad significativa para el suministro de diferentes bienes. Las **inversiones en infraestructuras públicas**, como la **construcción de 21 nuevos hospitales públicos** y la creación de **campuses universitarios** (tanto privados como públicos), dan muestra también de la buena salud de este canal. Además, la **expansión de oficinas** en **Casa Finance City** y el crecimiento de la **restauración** por el turismo completan un panorama de oportunidades esperanzador.

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

El gobierno marroquí ha puesto en marcha varias acciones impulsadas por la creciente economía marroquí y por la necesidad de mejorar las infraestructuras del país. En septiembre de 2023, el gobierno marroquí anunció sus planes de gastar 120.000 millones de dirhams (11.700 millones de dólares) en un plan de reconstrucción tras el terremoto durante los próximos cinco años (2024-2029).

Además, Marruecos tiene previstos **importantes proyectos de infraestructura** en los próximos años, destacando la construcción del **Gran Estadio de Casablanca**, el más grande del mundo con capacidad para 115.000 espectadores, y la renovación de estadios en Rabat, Tánger, Marrakech, Agadir y Fez para el **Mundial 2030 y la Copa Africana 2025**. Además, se desarrollarán grandes obras de transporte, como una autopista entre Rabat y Casablanca y la ampliación de aeropuertos clave.

Vinatea, 22, 1º, 8ª
46001 Valencia (Spain)
T. +34 96 315 31 15
www.anieme.com
www.muebledeespana.com



Desarrollo de la acción

- Lunes 24 noviembre: Desplazamiento a Casablanca.
- Martes 25 y miércoles 26 noviembre: Agenda individual de visitas y reuniones B2B en Casablanca/Rabat, con empresas marroquíes seleccionadas de acuerdo con el perfil establecido en la ficha de inscripción. Estas reuniones serán en formato visita y se mantendrán en la sede de las empresas marroquíes.
- Jueves 27 noviembre: Evento networking en una sala del Hotel Barceló Casablanca entre empresas participantes y prescriptores marroquíes, incluyendo un almuerzo para los participantes.
- Viernes 28 noviembre: Regreso a España.

Perfil de empresas participantes

Esta acción va dirigida a **fabricantes de muebles (colectividades, oficina, outdoor...etc.) y demás productos para el hábitat** que deseen abrir mercado, aumentar y/o consolidar sus ventas en Marruecos. Dado que la acción tiene un **enfoque contract**, se aconsejaría que la empresa tenga experiencia en este canal y capacidad para realizar proyectos de amueblamiento de instalaciones.

El **perfil de los profesionales marroquíes** a identificar y convocar será el de **prescriptores**, arquitectos, decoradores, diseñadores de interior, cadenas hoteleras, constructores con proyectos llave en mano, showrooms de mueble de nivel alto que ya trabajen con marcas europeas, importadores de mueble europeo, agentes...etc.

Condiciones de participación e inscripción

La selección de las empresas participantes se realizará por riguroso **ORDEN DE RECEPCIÓN** de las solicitudes de participación y cumplimiento de los requisitos, además de la **adecuación del producto al mercado**.

Sólo se tendrán en cuenta las solicitudes de participación que vengan acompañadas de:

- Solicitud a través del siguiente enlace [INSCRIPCIÓN](#) (deberás darte de alta como usuario, el sistema admite CIFS de cualquier punto de España).
- Catálogo en formato digital
- Descripción de los productos y empresa (según ficha online IVACE INTERNACIONAL que encontrarás en el formulario de inscripción).

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters



A N I E M E



GENERALITAT
VALENCIANA

ACI.
ARA.

IVACE+i

NOTA: Los apartados de Declaración de Minimis y de Justificante de pago que aparecen en el link de inscripción no son obligatorios para las empresas de fuera de la Comunidad Valenciana, pero para poder completar la inscripción y enviarla a IVACE os pedirá adjuntar un archivo en esos dos apartados. Podéis añadir de nuevo el catálogo digital o cualquier otro archivo para completar el paso.

El coste de participación en esta acción será de 1.000 euros + IVA para empresas socias de ANIEME radicadas fuera de la Comunidad Valenciana.

***El pago de este importe se solicitará una vez la empresa haya sido seleccionada como participante en la acción según los criterios indicados en las Condiciones de participación.**

El plazo límite para la presentación de solicitudes será: viernes 18 de julio 2025.

Para más información sobre la acción:

- ANIEME - Patricia Ybarra: pybarra@anieme.com; Tel: 96 315 31 15

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

Confiando en que esta actividad resulte de tu interés, un cordial saludo,

Amparo Bertomeu
Directora de ANIEME

Vinatea, 22, 1º, 8ª
46001 Valencia (Spain)
T. +34 96 315 31 15
www.anieme.com
www.muebledeespana.com